



HISTORIEN OM KOSAN GAS

FRÅN HUSHÅLLENS FAVORIT TILL
INDUSTRINS PÅLITLIGA LEVERANTÖR



KOSAN GAS

NAMNET FÖRPLIKTIGAR

Kosan Gas är en av de ledande leverantörerna i Norden av gasol i flaskor och tankar. Företaget har i över 80 år levererat energilösningar till både professionella och privata användare – tidigare även under namnet BP Gas och Shell Gas.

The logo for Kosangas, featuring the brand name in a bold, sans-serif font inside a yellow hexagonal shape.

HÖG SERVICE – I HELA NORDEN

Med 4 nordiska dotterbolag, 6 danska sk gascenters och mer än 2 000 återförsäljare ger Kosan Gas snabb, pålitlig leverans till fler än 5 000 nordiska industrikunder – och en stor del av Danmarks privatkunder. Verksamheten omfattar ungefär 100 medarbetare varav flera arbetar på den toppmoderna fyllningsstationen i Esbjerg.

TILL INDUSTRI, GASTRONOMI OCH OGRÄS

Kosan Gas levererar gasol i flaskor och större tankar, och kunderna är allt från tung industri och trädgårdsarbete, till kockar, kommuner och autogas. Gasen används bland annat till:

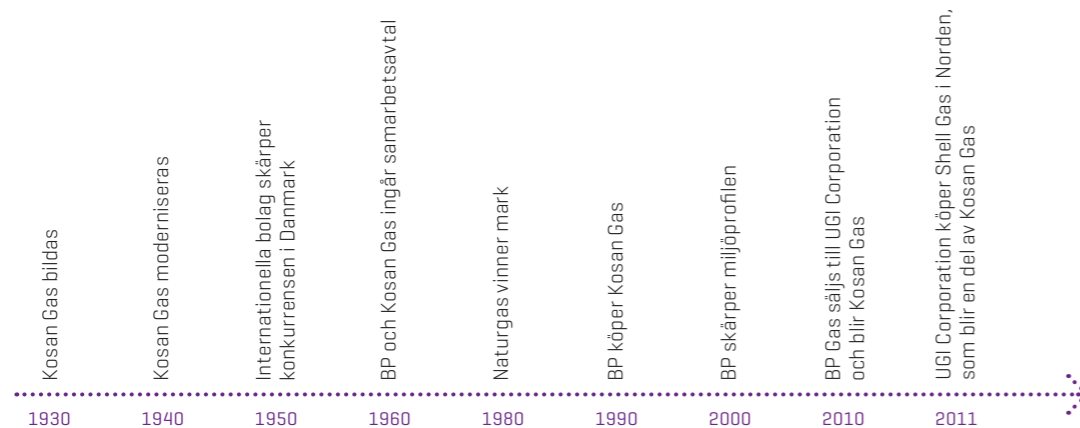
- Byggnation
- Industri
- Transport och logistik
- Väg
- Gastronomi
- Jordbruk
- Underhåll av grönområden
- Camping och fritid
- Motorgas



1929-2010

80 ÅR MED KOSAN GAS

Historien om Kosan Gas är historien om ett Danmark under förändring. Som den första i landet fyller grundaren Terkild Andersen Nellemose 1929 gas på flaskor, vilket innebär nya tider i de danska hushållen. 60 år senare är verksamheten en av Nordens största leverantörer till industrin. Här får du hela historien.



...sådan kan De också få det

- med **Kosangas**



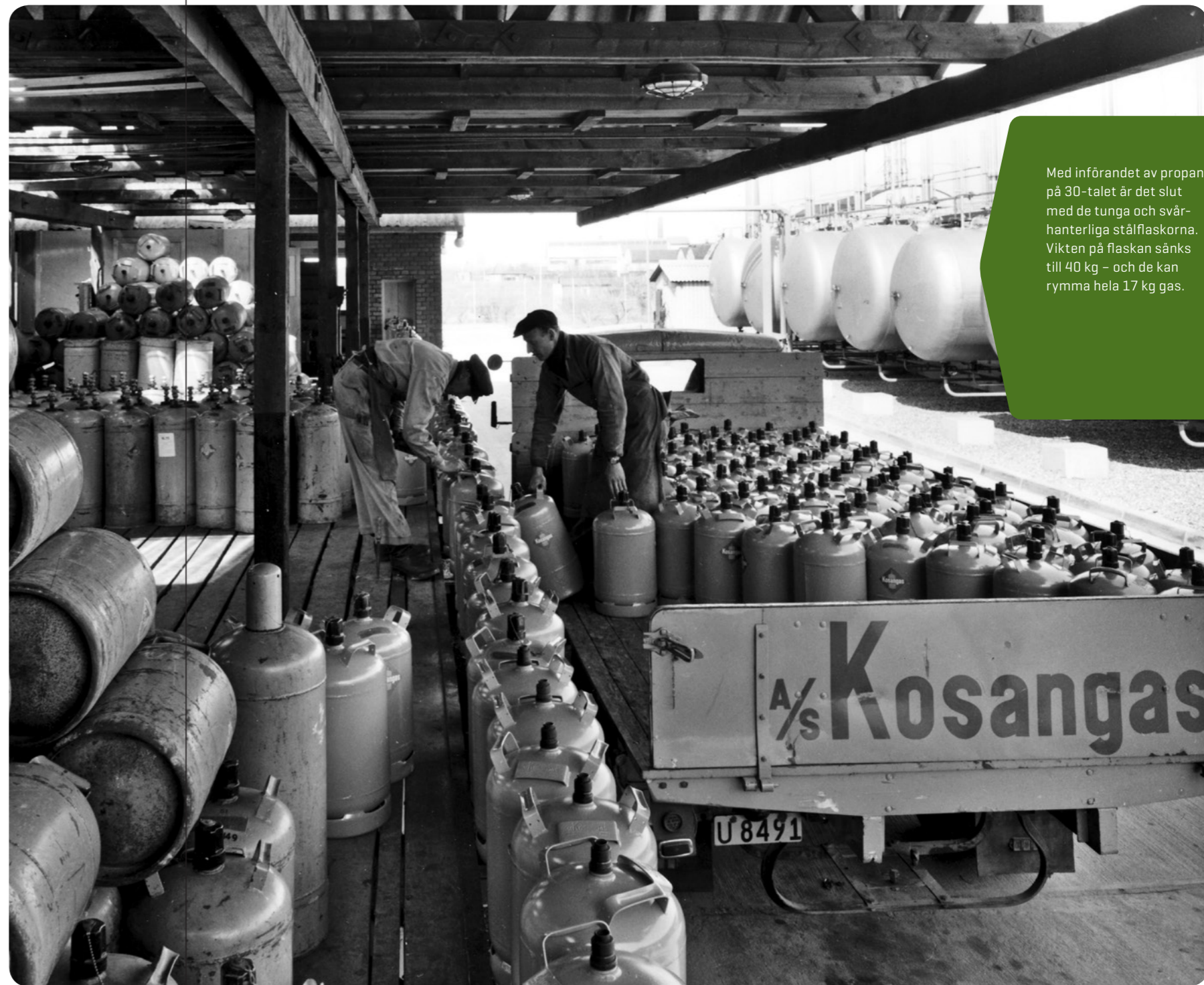
Kosan Gas marknadsförde sig på 50-talet som leverantör av gasol till den moderna husmodern på landet. Här är en mor och hennes dotter som lagar godsaker i familjens gasspis.

1929-1940

KOSAN GAS, DE TIDIGA ÅREN

20 augusti 1929 bildas Kosan Gas i Nykøbing Falster under namnet Dansk Flaskegas Co. Grundaren, Terkild Andersen Nellemose, vill leverera gas på flaskor till hushåll på landet som inte har tillgång till det fasta stadsnätet. Nellemose köper överskottsgas av Nykøbing Falster Gasværk, och med en specialanpassad kompressor kan han som den första i Danmark fylla gas på flaskor och transportera dem direkt hem till användaren. Flaskorna är på den tiden tunga och svåra att hantera.

På 30-talet växer verksamheten. Nellemoses svärson, E. Palmquist, övertar direktörsjobbet och ingenjören Carl Rich Smidth anställs som teknisk direktör på gasverket i Nykøbing. Hans viktigaste uppgift är att lösa problemen med de tunga flaskorna. Under en studieresa till Tyskland 1931 upptäcker han propan – ett flytande oljedestillat som gör det möjligt att använda stålflaskor som endast väger 40 kg och kan rymma 17 kg gasol. Med den nya gasen blir flaskgasol en mycket populär energikälla i Danmark på 30-talet.



Med införandet av propan på 30-talet är det slut med de tunga och svårhanterliga stålflaskorna. Vikten på flaskan sänks till 40 kg – och de kan rymma hela 17 kg gas.

1941-1988

KOSAN GAS VÄXER SIG STORA

1941 tar Knud Tholstrup över posten som direktör i Dansk Flaskegas Co. Med honom vid rodret genomgår verksamheten en modernisering och han bygger upp ett effektivt system för fyllning och distribuering av gasol. Under andra världskriget är det svårt att importera gasol, men tack vare rationalisering och goda lager lyckas de med att förse kunderna med produkter. Från slutet av 40-talet, då det åter är möjligt att importera gasol och producera utrustning, växer verksamheten kraftigt. Dansk Flaskegas ändrar runt 1950 namn till Kosan Gas.

Flera internationella oljebolag etablerar gasverksamheter i Danmark på 40- och 50-talet. Två av de verksamheter som får fäste på den danska marknaden är Shell Gas, som kommer till landet 1949, och BP Gas som etableras 1956. BP Gas blir Kosan Gas största konkurrent, och Kosan Gas koncentrerar sig på leverans av gasol till hushåll, medan BP Gas primärt levererar gasol till industrin. Marknaden för flaskgasol ökar fram till 1966 när oljepannor och elspisar börjar introduceras i Danmark. Detta påverkar Kosan Gas som satsat på hushållen. 1968 ingår de två bolagen ett avtal om att fylla varandras flaskor, och då BP Gas 1973 byter till Kosan Gas ventiler och regulatorer, är fusionen av de två bolagen ett steg på väg. Samma år säljer Shell Gas sin danska flaskgasolavdelning till BP och koncentrerar sig nu uteslutande på gasol i bulk.



Från mitten av 40-talet dyker nya, konkurrerande verksamheter upp, här bland Singers Gas och Dalsø Gas.

Ett effektivt distributions-system hjälper till att göra Kosan Gas kända i hela Danmark.



På 50-talet är den lätta Kosan Gas-flaskan en trofast följeslagare på familjens söndagsutflykter.

Rejse Kosan

1989-2009

ÅREN UNDER BP GAS

1989 blir Kosan Gas förvärvade av BP Gas, som därmed blir den dominerande aktören på marknaden för både tank- och flaskgas. Namnet Kosan Gas glöms bort under en tid. Danskarnas energimönster genomgår samtidigt en snabb förändring. Elspisar och oljepannor har slagit igenom sedan länge – nu heter den nya energiformen naturgas. BP Gas väljer att satsa på know-how i samband med implementering av naturgasen, samtidigt som de utvecklar och bygger ut en stark säljbas för att öka försäljningen av gasutrustning till verksamheter och hushåll.

Kritiska och prisedvetna användare hjälper till med att stärka konkurrensen på 90-talet. Därför effektiviserar och strömlinjeformar BP Gas organisationen på alla nivåer. 1994 etablerar verksamheten Nordeuropas mest avancerade fyllningsanläggning i Esbjerg, och lokalt ser sk gascenters till att föra BP Gas nära användarna. Profilen skärps löpande, och 2000 får BP-koncernen en ny logga och nya värden. Nyckelorden är: Miljövänlig, progressiv, resultatorienterad och innovativ. Speciallösningar till yrkesfolk som har behov av gasens särskilda egenskaper blir ett nytt kärnområde.



PROFESSIONELLA TANKLÖSNINGAR FÖR GASOL I BULK.

Trots att Kosan Gas från början var hushållens favorit som gasolleverantör, erbjuder vi idag ett brett utbud av professionella speciallösningar till stora och små verksamheter. Utöver fristående och nedgrävda gasoltankar omfattar utbudet även mobila tankar och fyllningsanläggningar. Flera av våra kunder väljer trådlös tankövervakning så att de automatiskt får nya leveranser när tanken börjar bli tom.



2010-2011

KOSAN GAS ÅTERUPPSTÅR MED FÖRNYAD KRAFT

2010 beslutar BP-koncernen att sälja BP Gas i Danmark till det amerikanska energibolaget UGI Corporation. Det sker på bakgrund av en strategisk omvärdering i slutet av 2009 och början av 2010. Verksamheten fortsätter oförändrat med samma produkter, kunder och medarbetare, men byter namn till Kosan Gas a/s. Ett välbekant varumärke återuppstår. Direktören för tidigare BP Gas i Danmark, Per Offersen, fortsätter som direktör i Kosan Gas och skall tillsammans med UGI Corporation vara med och lägga grunden för det nya varumärket.

Endast ett år därefter köper UGI Corporation även 100 % av aktierna i Shells gasbolag i de nordiska länderna Danmark, Norge, Sverige och Finland. Bolagen i de fyra länderna, som endast levererar till industrikunder, arbetar vidare som tidigare men nu under varumärket Kosan Gas och träder in i den gemensamma Kosan Gas-organisationen. Köpet är en del av UGIs strategi om att kunna ge sina företagskunder service på en världsomspännande nivå.

SOLIDA AMERIKANSKA ÄGARE

Det amerikanska holdingbolaget UGI Corporation äger sedan augusti 2010 100 % av aktierna i Kosan Gas. UGI är ett välstyrkt och traditionsrikt bolag, som under varje år de senaste 125 åren har gett utdelning till sina aktieägare. UGI äger bland annat AmeriGas Partners som är den största detaljisten av propan i USA, Antargaz, som är en av de största propandistributörerna i Frankrike samt den österrikiska distributören Flaga, vilken har verksamheter i flera europeiska länder och Kina. UGI har sitt huvudkontor i Philadelphia, USA, och har 10 000 anställda i hela världen.



2012 →

ENERGI TILL FRAMTIDEN

I Kosan Gas har vi stora ambitioner för framtiden. Dels fortsätter årtionden av arbete med att förse den nordiska marknaden med en effektiv och flexibel energikälla. Dels kan våra kunder se fram emot spännande innovationer som skall vara med och föra in gasolverksamheten in i tjugoförsta århundradet.

Även framöver kommer Kosan Gas vara känt för att leverera godkända och beprövade produkter – i tid. En förhöjd service-, kvalitets- och säkerhetsnivå är nämligen A & O för det sätt som Kosan Gas driver sin verksamhet. Det är helt avgörande att våra kunder kan

KOSAN GAS & MILJÖN

Under 2000-talet har mängden växthusgaser i atmosfären stigit stadigt. Mycket av utsläppen skylls med största säkerhet på mänsklig aktivitet och användning av fossila bränslen. Kosan Gas arbetar för att minska energibehovet och CO2-utsläppen från våra egna och kunders aktiviteter. En del av detta arbete består i att förklara för befintliga och potentiellt nya kunder att gasol är ett miljövänligt alternativ till olja, kol, bekämpningsmedel och el.

känna att de är i säkra händer, oavsett om det står inköpschef eller campare på visitkortet. Därför kommer rollen som rådgivare att stärkas ytterligare under kommande år.

Det medföljer ett stort ansvar med Kosan Gas-produkter. Därför kommer vi även i fortsättningen ha stort fokus på att producera och använda energi på ett sätt som respekterar mänskliga rättigheter och skonar miljön på bästa möjliga sätt.

Nog om framtiden – arbetet kallar.



Kosan Gas Sverige AB
P.O. Box 142 64
SE-400 20 Göteborg
T. +46 (0) 31 65 52 00
E. mail@kosangas.se

www.kosangas.se